



Beratungspool-Netzwerktreffen, Freitag, 13. Januar 2012

ELEVATOR PITCH – WIRKSAMES SELBSTMARKETING MIT DER KÜRZEST-PRÄSENTATION

Machen Sie einen Unterschied!

«Was machen Sie eigentlich beruflich?» Eine einfache Frage, häufig gestellt auf Tagungen, in Seminaren, bei Erstgesprächen, in Telefonaten und nicht zuletzt bei privaten Begegnungen. Und noch häufiger gedacht beim Besuch Ihres XING-Profiles, beim Studieren Ihrer Website oder beim Betrachten Ihrer Videopräsentation.

Jeder Moment der Aufmerksamkeit, welche Ihnen zuteil wird, ist eine gute Chance zur Anbahnung eines Geschäftskontaktes. Egal ob mündlich oder schriftlich, live oder aus der Retorte: auf die packende Verpackung kommt es (auch) an. Mit Ihrer Selbstdarstellung gilt es, den Gesprächspartner neugierig zu machen. Kurz, knackig, mit wenigen Worten. Wie das geht, verraten die Regeln des so genannten Elevator-Pitches («Aufzugspräsentation»), der Kurzvorstellung.

Wie agieren Sie professionell, wenn die Frage nach Ihrer Tätigkeit gestellt wird? Haben Sie jeweils die treffende Antwort parat? Und können Sie diese überzeugend überbringen?

An diesem Netzwerktreffen erfahren Sie, worauf es bei Ihrer Selbstdarstellung über die verschiedenen Kommunikationskanäle ankommt. Und Sie erarbeiten für sich eine kurze, prägnante und «merkwürdige» Präsentation Ihrer Geschäftsidee oder Ihres Angebots für eine mündliche Situation, für Ihr Profil in Social Medias oder für Ihr Videostatement. – Im Kreis von Kolleginnen und Kollegen können Sie diese anschliessend zu «testen».

Ablauf

13.30 Interaktives Impulsreferat «Wirksames Selbstmarketing mit einer Kürzest-Präsentation. Der passende Elevator Pitch für verschiedene Zwecke».

Erarbeiten der eigenen Selbstdarstellung in Kleingruppen

Pause

Präsentation der Selbstdarstellungen, Feedback, Vertiefung, Fazit

Abschluss: Lessons learned, Auswertung, Ausblick

17.00 fakultativ: Apéro

Vorbereitung

Fokus des Elevator Pitches überlegen, eigene Positionierung definieren, Unterlagen mitbringen.

Moderation

Olivier Inhelder, Beratungspool

Teilnehmerinnen und Teilnehmer

BeraterInnen, TrainerInnen, Coachs

Anmeldung

Per Post, E-Mail oder Online-Formular an

Beratungspool · Hirzbrunnenallee 7 · 4058 Basel · office@beratungspool.ch

www.beratungspool.ch/fuer_anbieter/netzwerk/netzwerktreffen/anmelden

Die Plätze werden in der Reihenfolge des Anmeldeeingangs vergeben.

Kosten

CHF 80.– inbegriffen sind Workshop, Kaffeepause, Apéro, Raummiete und Medien, Doku des Netzwerktreffens (Handout und/oder Unterlagen zum Workshop, Visualisierungen der Ergebnisse). Es wird eine Rechnung verschickt.

Geschäftsbedingungen: www.beratungspool.ch/fuer_anbieter/netzwerk/netzwerktreffen/agb

Ort

Zentrum Karl der Grosse · Kirchgasse 14 · 8001 Zürich

Tel. +41 (0)44 251 90 70 · Fax +41 (0)44 251 91 03

E-Mail: zentrum.karl@sd.stzh.ch · Internet: www.stadt-zuerich.ch/karldergrosse



Anfahrtsskizze



Das Zentrum Karl der Grosse liegt unmittelbar neben dem Grossmünster und ist vom Hauptbahnhof Zürich in 15 min. zu Fuss erreichbar.



Anmeldung Netzwerktreffen, 13. Januar 2012

Firma

Name Vorname

Strasse/Nr. PLZ/Ort

Telefon E-Mail

Ich nehme am fakultativen Apéro teil ja nein

Ich akzeptiere die Geschäftsbedingungen für Netzwerktreffen.

Ort, Datum Unterschrift